

7 шагов перед импортом и экспортом

Что проверить до подписания договора и отправки денег

Пройдитесь по списку и отметьте то, что уже сделано. Если хотя бы один пункт остался пустым, лучше разобраться с ним до оплаты — потом исправлять дороже.

1. Для чего вы покупаете товар

- ☐ Я решил(а), что буду делать с товаром: использовать в бизнесе, продавать в Казахстане или продавать за границу
- ☐ Если товар ввозится с льготой по НДС, я знаю её условия и могу их выполнить
- ☐ Если планирую продавать товар за границу, бухгалтер знает об этом до ввоза

Важно: Льгота по НДС при ввозе обычно даётся под конкретную цель. Если использовать товар иначе, НДС доначислят с пеней.

2. Откуда везу товар

- ☐ Я знаю, из какой страны товар: ЕАЭС (Россия, Беларусь, Кыргызстан, Армения) или другая страна
- ☐ Если товар из ЕАЭС: я знаю, что НДС при ввозе платится, даже если я не плательщик НДС, и что нужно сдать форму 328.00
- ☐ Я посчитал(а) полную стоимость товара: цена + доставка + налоги + таможенные платежи

3. Таможенный брокер и код товара

- ☐ Если товар не из ЕАЭС, у меня есть таможенный брокер ещё до отправки товара
- ☐ Брокер проверил код ТН ВЭД и посчитал таможенные платежи
- ☐ Код, точное название и характеристики товара записаны в спецификации к договору

Важно: Код от поставщика может не подойти для Казахстана. Отвечаете за код вы, а не поставщик.

4. Разрешения и документы на товар

- ☐ Я проверил(а), нужны ли лицензия, разрешение, сертификат или маркировка
- ☐ Я знаю, какие документы нужны для ввоза и для последующей продажи товара
- ☐ Все нужные документы будут готовы до того, как товар приедет

5. Учётный номер договора

- ☐ Сумма договора больше 50 000 долларов (или не указана)? Значит, нужен учётный номер в банке
- ☐ Я получил(а) учётный номер до оплаты или отгрузки
- ☐ Если сумма выросла по допсоглашению, я заново проверил(а), нужен ли номер

6. Условия поставки

- ☐ В договоре указаны условия поставки (Incoterms: EXW, FCA, CPT, DAP и др.)
- ☐ Я понимаю, кто платит за доставку, кто оформляет таможенную декларацию и кто отвечает за товар в пути
- ☐ Условия поставки согласованы с логистом, брокером и бухгалтером

7. Сроки по деньгам и товару

- ☐ В договоре чётко прописаны сроки поставки и сроки оплаты
- ☐ Я знаю, что делать, если поставщик не привёз товар или покупатель не заплатил вовремя
- ☐ Если сроки меняются, я вовремя сообщаю в банк
- ☐ При экспорте я знаю, какие документы нужны для нулевой ставки НДС
- ☐ Бухгалтер знает о сделке до её начала

Важно: Правило простое: за ушедшие деньги должен прийти товар, за ушедший товар должны прийти деньги.

Остались пустые пункты?

Напишите нам — бухгалтеры DProfit помогут проверить сделку до того, как вы отправите деньги и товар.

Телефон: _____ Сайт: _____